



About tempo labo

店舗から、経営を整える

経営者は指示者ではなく、支援者へ

それぞれの現場が自ら考え行動できる組織。
経営者はその判断軸を示し、
現場が力を発揮できる土台をつくる。

現場は商売の本質を理解し、自律的に動く。
経営者は、その行動のさらに先の未来を示す。

売上という数値を追うのではなく、
売上はお客様の満足の対価だと考え
現場も経営者も、
心の底からお客様のことを思える組織へ。

その構造を整えること。
それがtempo labo の役割です。



Why tempo labo

01

固定費を増やさず、経営強化

社会保険・福利厚生費・採用費

経営を強化する人材は欲しいけど、経費は最小限にしたい。

tempo laboは必要なタイミングで経営者の右腕となるスペックをリスクなしでご提供します。

02

採用費不要、教育不要、即戦力

採用にかかる時間、費用、欲しいスキルに育成するまでの期間・・・

人材は必要だけど、時間と費用はコンパクトにしたい。

tempo labo は必要なスペックの人材を即時採用。

教育不要ですぐに動き出します。

03

第三者視点で、視野拡大

思考整理と壁打ち役。

経営者、オーナーと同じ温度感で経営課題に向き合います。

共に考え、ゴールまでのプロセスを導きましょう。



What we do

01

VMDコンサルティング

コンセプトやブランドイメージを視覚的に表現します。
なんとなく雰囲気がいい、
から脱却。

02

人材育成

育つ仕組みをつくる。
店長やオーナーが抱え込まない
組織へ。人が育つことで経営が
安定します。

03

売上分析

感覚経営から卒業し、数字を
味方にする。
“打ち手が見える”状態になり、
やるべきことが明確になります

04

接客指導

接客の本質を捉えた販売員を
育成し、売り込むのではなく
選ばれる接客へ導きます。

05

5S支援

整えることで、利益を守る。
売場もバックヤードもスッキリ
効率的。全ての時間はお客様の
ために。

06

チームビルディング

抽出した課題の本質に向き合い
自分ごとで動けるチームへ変わ
ります。

Case study

Before



After

追加コストなし、配置替えのみでも売り場は生まれ変われます



Case study

Before



After

未使用だった備品を活用。追加コストなし



Meet our team



代表
VMDコンサルタント

金城 幸

【資格・登録】

- ・VMDインストラクター
- ・整理収納アドバイザー1級
- ・食品衛生管理者
- ・防火管理者
- ・適格請求書発行事業者登録済

(株)良品計画 約10年

無印良品にて7店舗の運営に携わり、最大約50名のマネジメントと地域貢献事業の立案・実行を経験。

(株) BALS 約6年

Francfranc創業5年の過渡期に在籍し、VMDの基礎を養った。

**沖縄県工芸振興センター
金細工技術研修 修了**

初めて作り手の立場を経験。

売り手と作り手の両軸から商売を考える視点を養った。



ITエンジニア

金城 大輔

【資格】

- ・基本情報技術者試験
- ・Microsoft Office Specialist
- ・Microsoft Security Operations Analyst
- ・Splunk Core Certified Power User

ITエンジニアとして2社を経験し、約16年業界に従事。数値管理・分析の基盤を構築し、埋れたデータを経営判断に活かせる形へと可視化する。感覚と数字をつなぐ。数値を武器に変え、店舗運営を内側から支えるパートナー。